

COMPETITIVE BATTLECARD

Aruba Instant On im Vergleich zu Ubiquiti, Netgear, Cisco Small Business und Meraki Go



Einführung – Was verkaufe ich

Aruba, ein Unternehmen von Hewlett Packard Enterprise, ist der zweitgrößte Hersteller von Netzwerklösungen weltweit und als führender Anbieter von kabelgebundenen und drahtlosen Technologien anerkannt.

Aruba Instant On ist eine Kombinationslösung für kabelgebundene und drahtlose Netzwerke mit der branchenführenden Technologie auf Unternehmensniveau, für die Aruba bekannt ist. Es hat die richtige Größe für Kleinunternehmen und wachsende Unternehmen ohne oder mit nur wenig IT-Support, die nach einer zuverlässigen, sicheren und einfach einzurichtenden Netzwerklösung zu einem günstigen Preis suchen.

Die Lösung umfasst:

- eine umfangreiche Auswahl an drahtlosen Access Points (Innenbereich, Außenbereich und Gastgewerbe) mit 802.11ac-Wave-2 Technologie (Wi-Fi 5) und 802.11ax Technologie (Wi-Fi 6).
- zwei Switch Serien als Grundlage für ein hochleistungsfähiges Netzwerk:
 - Bei den neuen Aruba Instant On 1830-Switches handelt es sich um Gigabit-Ethernet Layer 2 Switches mit fester Konfiguration und intelligentem Management, die als PoE- und Nicht-PoE Modelle mit 8, 24 und 48 Ports erhältlich sind.

- Die intelligent verwalteten, stackingfähigen Gigabit-Switches der Serie Aruba Instant On 1960 bieten 24 und 48 Ports für Modelle ohne PoE und mit PoE (Klasse 6 und Klasse 4) sowie einen 12 Ports umfassenden 10-Gigabit Aggregation-Switch mit 12 x 10GBASE-T und 4 x SFP+ Ports.
- Die Ethernet Switches der Serie Aruba Instant On 1930, die mit einer verschiedenen Anzahl von Ports (8, 24 und 48) und mit Optionen zur PoE Stromversorgung verfügbar sind, ermöglichen eine optimierte Einrichtung und Fehlerbehebung kabelgebundener und drahtloser Netzwerke.
- Auf Cloud Portal und Mobile App basierende Verwaltungsoptionen (volle Interoperabilität) mit intuitiven Dashboards liefern eine Gesamtansicht des Netzwerks.
- 2 Jahres Garantie (Access Points) und begrenzte lebenslange Garantie (Switches); rund um die Uhr erreichbarer Telefonsupport über 90 Tage und Chat-Support über die gesamte Garantielaufzeit. Support- und Garantieverlängerung optional erhältlich.



Elevator Pitch

Für Kleinunternehmen und wachsende Unternehmen, die auf nur wenig oder gar keine IT Unterstützung zurückgreifen können und einen oder mehrere Standorte unterhalten, bietet Aruba Instant On einfach einzurichtende, schnelle und zuverlässige Konnektivität für Unternehmen, integrierte Sicherheit und branchenführende Supportdienste, dank der sich Kleinunternehmen voll und ganz auf ihr Wachstum konzentrieren und gleichzeitig ihre Kundenzufriedenheit und Mitarbeiterproduktivität stärken können.

Da Instant On cloudbasiert ist und via App verwaltet wird, können Kunden ihr Netzwerk per Fernzugriff verwalten, innerhalb der Mobile App auf den technischen Support zugreifen und mit regelmäßigen, automatischen Aktualisierungen das gesamte Netzwerk aktuell und geschützt halten. Alle diese Funktionen sind im Preis der Hardware inbegriffen – es gibt keine versteckten Abo- oder Lizenzgebühren.

Die Chance

Kleinunternehmen bevorzugen die Bereitstellung gebrauchsfertiger Lösungen, um Geld zu sparen und die Bereitstellung zu beschleunigen. Da ihre Budgets begrenzt sind und es an einer dedizierten IT Abteilung mangelt, werden Geräte länger behalten. Sie suchen nach Investitionen mit langfristigen Wert, langen Garantielaufzeiten und dediziertem Support. Sie schätzen Einfachheit, Zuverlässigkeit und leichte Handhabung und möchten sicherstellen, dass die Daten ihrer Firma und ihrer Kunden sicher sind.

Laut Top 10 Technology Business Trends 2021*:

- sind 64 % der KMU mit Herausforderungen bei der Sicherheit von privaten/öffentlichen WLAN Netzwerken konfrontiert.
- sind über 70 % der KMU dazu übergegangen, Präsenzmeetings und- veranstaltungen durch Videokonferenzen zu ersetzen.
- gaben 83 % der KMU an, dass cloudbasierte Geschäftsanwendungen einen nützlichen Beitrag zur Geschäftskontinuität leisten.

Zielkunden

Kleinunternehmen und wachsende Unternehmen mit begrenztem IT Personal



- Kliniken



- Unabhängige Einzelhändler



- Boutique Hotels



- Restaurants / Cafés / Coffee Shops



- Schulungseinrichtungen



- Home Office



- Start ups im Technologiesektor



- Selbstständige Unternehmer



- Kleine Schulen



- Kirchen und andere gemeinnützige Organisationen



Ubiquiti UniFi – Zu den Schwächen gehört Folgendes:

1. Keine gebrauchsfertige Lösung. Security Gateway und Management Controller zusätzlich erforderlich, was Kosten und Komplexität erhöht. Kostenlose Mobile App bietet nur begrenzten Funktionsumfang.
2. Eine komplexere Mesh Einrichtung wird nicht von allen Access Points unterstützt. Die Funktion „Wireless Uplink“ ist begrenzt.
3. Sicherheitsfunktionen nur mit zusätzlichem Security Gateway verfügbar. Für ähnliche Funktionen wie bei Aruba fallen zusätzliche Kosten an. Schwächere Authentifizierung.
4. Keine Integration von Access Points und Switches.
5. Keine Stacking Unterstützung.
6. Einige erweiterte Funktionen von Aruba Instant On fehlen.
7. Auf Verbraucher ausgelegte Zuverlässigkeit (häufig berichtete Probleme, bisher schlechte Leistung bei der Korrektur kleiner Probleme/Bugs, einige Funktionen unvollständig oder fehlerhaft) und schlechte Support Erfahrung. Kunde trägt alle Versandkosten.



Aruba Instant On – Wir kontern mit Folgendem:

1. **Einfach bereitzustellende Lösung:** Zusätzliche Appliances oder Tools sind nicht erforderlich. Einfache Einrichtung und Verwaltung mit Mobile App oder Cloud Portal. Sehr einfaches Geräte Onboarding mit mehreren Methoden.
2. **One-Touch Mesh Einrichtung:** Aruba Smart Mesh Technologie in allen Access Points.
3. **Integrierte Sicherheitsfunktionen,** vorkonfiguriert oder sehr leicht zu konfigurieren. Keine zusätzlichen Geräte nötig.
4. **Einheitliche Funktionen:** optimierte Einrichtung und Abstimmung von kabelgebundenen und drahtlosen Netzwerken.
5. **Umfassende Stacking Unterstützung** für Redundanz. Konfiguration, Verwaltung und Fehlerbehebung werden dadurch vereinfacht, dass mehrere Switches als ein einziges logisches Gerät behandelt werden. Einrichtung, Konfiguration und Verwaltung der Stacking Einheiten sind mühelos über die lokale Web-Benutzeroberfläche und über die Cloud möglich.
6. **Integrierte Automatisierung:** automatisierte Software Updates, MAC basierte Authentifizierung mittels Radius, STP Transparenz, DHCP IP Reservierung u. a.
7. **Zuverlässigkeit auf Unternehmensniveau.** Alle Access Points mit Wi-Fi Alliance Zertifikat.
 - **Außergewöhnliche Support Erfahrung.** Bessere Garantie und besserer Support. Aruba trägt Kosten für Versand und Rückversand.
 - **Geringere Gesamtbetriebskosten** als vergleichbare Ubiquiti UniFi Lösung.



Netgear Insight – Zu den Schwächen gehört Folgendes:

1. Die verschiedenen Verwaltungsoptionen von NETGEAR werden ausschließlich als Abonnements angeboten. Die in der Cloud verwaltete Lösung heißt NETGEAR Insight; ohne diese kann kein Zugriff über die Mobile App oder das Portal erfolgen. Für Insight sind zwei Abostufen mit Zugriff auf unterschiedliche Funktionen verfügbar. Die Verwaltung mehrerer Standorte bzw. mehrerer Geräte ist nur mit dem Premium Abo verfügbar. Multi-Mandantenfunktion wird nur mit Insight Pro angeboten. Einfache Bereitstellung von Geräten, wenn ein Insight Abo abgeschlossen wird.
2. Insight Instant Mesh ist nur auf ein paar wenigen Access Points verfügbar. AirBridge für WLAN Abdeckung im Außenbereich verfügbar (komplexe Einrichtung).
3. Bietet deutlich weniger Sicherheitsfunktionen (Angriffserkennung nicht bei allen Access Points, keine Firewall, keine DPI) als Aruba Instant On. Schwächere Authentifizierung.
4. Stacking ist nur auf ausgewiesenen Uplink 10G SFP Ports möglich. Konfiguration und Verwaltung der Stacking Einheiten sind nur über die GUI, nicht über die Cloud möglich.
5. Nur begrenzte PoE Stromversorgung: Nur Unterstützung für PoE der Klasse 4.
6. Erweiterte Funktionen wie Captive Portal, Integration einer Anmeldung über soziale Netzwerke und PoE Planung sind nur mit Insight Premium verfügbar.
7. Zuverlässigkeit auf Verbraucherniveau. Keine Zertifikate für Access Points.
8. Nur 90 Tage Telefon- und Chatsupport für Access Points und einige Switches. Für weiteren Support muss Premium Support erworben oder pro Fall bezahlt werden. Für die Access Points besteht eine 5 jährige Garantie, aber Aruba kann Verlängerungen anbieten.



Aruba Instant On – Wir kontern mit Folgendem:

1. **Keine Abonnements** dafür notwendig, alle Access Points und Switches über das Cloud Portal oder die Mobile App einzurichten und zu verwalten. Kostenloser Zugriff auf alle Funktionen (d. h. mehrere Standorte, mehrere Mandanten). Keine Abonnements. Einfach bereitzustellende Lösung.
 2. **One-Touch Mesh Einrichtung:** Aruba Smart Mesh Technologie in allen Access Points.
 3. **Integrierte Sicherheitsfunktionen:** Firewall, IDS und DPI einschließlich Möglichkeit der Blockierung nach Verkehrstyp. Alle Funktionen vorkonfiguriert oder sehr leicht zu konfigurieren. Stärkere Authentifizierungsmechanismen.
 4. **Stacking-Unterstützung** mit Stacking über die Vorderseite, ohne dass ausgewiesene Stacking-Ports erforderlich sind; Stacking von 1G oder 10G Ports möglich. Einrichtung, Konfiguration und Verwaltung der Stacking Einheiten sind mühelos über die lokale Web Benutzeroberfläche und über die Cloud möglich.
 5. **Integrierte Automatisierung;** automatische Softwareaktualisierungen; mehr erweiterte Funktionen
 6. **Integrierte Automatisierung. Mehr erweiterte Funktionen. PoE der Klasse 4 und Klasse 6.** Integration von Anmeldung über soziale Netzwerke, PoE Planung u. a.
 7. **Zuverlässigkeit auf Unternehmensniveau.** Wi-Fi Alliance Zertifikat.
 8. **Bessere Support Dienste** (z. B. Chat Support im Garantiezeitraum; Übernahme der Versandkosten).
- **Geringere Gesamtbetriebskosten** als bei der NETGEAR Insight Lösung.



Cisco Small Business – Zu den Schwächen gehört Folgendes:

1. Komplexere Einrichtung, keine gebrauchsfertige Lösung: zwei verschiedene Anwendungen für die Einrichtung und Verwaltung des Netzwerks. Zusätzliche Verwaltungsanwendung (Cisco FindIT) muss für einheitliche Benutzeroberfläche (keine Cloud Verwaltung) und Verwaltung von mehreren Standorten gekauft und gehostet werden. FindIT benötigt zusätzlich zum Zentralserver eine Probe pro Standort. Lizenzen/Abonnements werden nach Anzahl der zu verwaltenden Geräte bezahlt.
2. Remote Verwaltung ist mit Cisco Business Dashboard möglich. Die Software muss separat installiert oder per Cloud Hosting ausgeführt werden. Cisco Business Dashboard wird als Abonnement auf Basis der Geräteanzahl angeboten.
3. Stacking ist möglich, aber nicht einfach einzurichten.
4. Zum Einrichten von Mesh Netzwerken sind Mesh Repeater erforderlich.
5. Ein Großteil der von Aruba verfügbar gemachten integrierten Sicherheitsfunktionen (z. B. Firewall, DPI, IDS, WPA3 nicht bei allen Access Points) und erweiterten Funktionen fehlt. Keine Integration zwischen Access Points und Switches.
6. Bieten geringfügig bessere Support Dienste für ihre Produkte für Kleinunternehmen als Aruba, übernehmen aber nicht alle Versandkosten (nur einfach).



Aruba Instant On – Wir kontern mit Folgendem:

1. **Einfach bereitzustellende Lösung.** Bereitstellung und Verwaltung der Access Points und Switches erfolgen über eine einheitliche Benutzeroberfläche. Keine zusätzlichen Lizenzen/Gebühren, keine zusätzlichen Server/Probes. Einfaches Geräte Onboarding.
2. **Standort und zeitunabhängige Verwaltung** über die Mobile App oder das Cloud Portal von Aruba.
3. **In der Cloud verwaltetes Stacking:** Bei dieser Stacking Methode kann der Benutzer den Stack ganz einfach per Remote Zugriff über die Cloud einrichten und verwalten. Keine Abonnements oder Gebühren.
4. **One-Touch Mesh Einrichtung:** Aruba Smart Mesh Technologie in allen Access Points.
5. **Integrierte Sicherheitsfunktionen:** Firewall, IDS und DPI einschließlich Möglichkeit der Blockierung nach Verkehrstyp. Alle Funktionen vorkonfiguriert oder sehr leicht zu konfigurieren. Stärkere Authentifizierungsmechanismen. Automatische Konfiguration von VLANs über APs und Switches hinweg. Einheitliches Dashboard zur Verwaltung von Switches und Access Points.
6. **Einheitliche Funktionen.** Optimierte Einrichtung und Abstimmung der kabelgebundenen und drahtlosen Netzwerke.
 - **Integrierte Automatisierung;** automatische Softwareaktualisierungen; mehr erweiterte Funktionen.
 - **Zuverlässigkeit auf Unternehmensniveau.** Alle Access Points mit Wi-Fi Alliance Zertifikat.
 - **Geringere Gesamtbetriebskosten** als Cisco für Kleinunternehmen.



Meraki Go – Zu den Schwächen gehört Folgendes:

1. Cloud Verwaltungslösung auf niedrigerer Stufe. Nur Mobile App, kein Cloud Portal. Verwaltung mehrerer Standorte ist möglich, erfordert jedoch separate Konten/Registrierungen und die Einladung weiterer Benutzer. Die Nutzung mehrerer Anmeldekonto ist nicht zulässig.
2. Nur ein einziger Access Point für Innenbereiche und ein einziger Access Point für Außenbereiche, ohne Wi-Fi 6 Unterstützung. Geringere Clustergröße (20 Access Points, 4 SSID). Weniger leistungsstarke Switches.
3. Keine Stacking Unterstützung.
4. Für erhöhte Sicherheit und erweiterte Funktionen muss ein zusätzliches Security Gateway (Kombination von Firewall und Router) gekauft werden. Ohne dieses Gerät nur sehr grundlegende Sicherheitsfunktionen. Schwächere Authentifizierung (kein 802.1x, kein WPA3). Security Gateway ist ein Engpass (250 Mbit/s Durchsatz, 50 Benutzer pro Standort).
5. Weniger erweiterte Funktionen und die WLAN Funktion kann nur maximal 4 SSIDs unterstützen.
6. Nur ein Jahr Garantie und ein Jahr Chatsupport rund um die Uhr bei Switches



Aruba Instant On – Wir kontern mit Folgendem:

1. **Einfach bereitzustellende Lösung:** Zusätzliche Appliances sind nicht erforderlich. Einheitliche Einrichtung und Verwaltung mit Mobile App oder Cloud Portal. Unterstützung für mehrere Standorte und mehrere Mandanten.
2. **Umfassendes Portfolio** zur besseren Erfüllung der Kundenanforderungen. **Höhere Leistung** bei Switches. Switches mit PD Leistung bieten mehr Flexibilität, da die Switches ohne AC Netzstecker eingesetzt werden können.
3. **Umfassende Stacking Unterstützung:** Dadurch kann die Netzwerkkapazität mühelos erweitert werden, da mehrere Geräte als ein einziges logisches Gerät verwaltet werden können. Dabei werden Verfügbarkeit und Resilienz des Netzwerks durch redundante Verbindungen gesteigert.
4. **Integrierte Sicherheitsfunktionen**, vorkonfiguriert oder sehr leicht zu konfigurieren. Keine zusätzlichen Geräte oder Abonnements nötig. Stärkere Authentifizierung. Mehr erweiterte Funktionen.
5. **Besser skalierbar:** keine Engpässe durch den Durchsatz des Security Gateways.
6. **Zuverlässigkeit auf Unternehmensniveau.** Alle Access Points mit Unterstützung für 8 SSIDs verfügen über ein **Wi-Fi Alliance Zertifikat.**
 - **2 jährige Garantie (Access Points) und begrenzte lebenslange Garantie (Switches).** Aruba trägt Kosten für Versand und Rückversand.
 - **Geringere Gesamtbetriebskosten** als Meraki Go Lösung.

Warum wir erfolgreich sind

1. Wir sind erfolgreich, wenn Kunden nach „Einfachheit“, „leichter Verwendung“ und „gebrauchsfertigen Lösungen“ suchen

- Wir bieten eine einfache Plug-and-Play Bereitstellung und intuitive einheitliche Verwaltung über Mobile App oder Cloud Portal. Wir erfordern keine zusätzlichen Geräte (z. B. Security Gateway, Management Controller), um ein sicheres Netzwerk zu bieten und alle Bereiche auf sehr einfache Weise abzudecken.
- Mit Ausnahme von Meraki Go (Cloud verwaltete Lösung, aber nur Mobile App bereitgestellt) verlangt unsere Konkurrenz, dass Kunden Abonnementgebühren für die Verwaltungssoftware bezahlen und dass die Software in manchen Fällen entweder auf einem lokalen Computer oder einer virtuellen Maschine oder Appliance in einer öffentlichen oder privaten Cloud installiert werden muss (z. B. Ubiquiti). Kostenfrei werden von den Mitbewerbern nur verschiedene Tools zur separaten Verwaltung von Switches und Access Points (Cisco Small Business) oder grundlegende Tools mit begrenztem Funktionsumfang (NETGEAR, Ubiquiti) zur Verfügung gestellt.
- Wir bieten einheitliche Funktionen für kabelgebundene und drahtlose Netzwerke, die die Einrichtung und Abstimmung optimieren. Viele integrierte erweiterte Funktionen sind vorkonfiguriert oder lassen sich mit wenigen Klicks konfigurieren.
- Kein Konkurrent bietet eine gebrauchsfertige Lösung wie Aruba Instant On.

2. Wir sind erfolgreich, wenn Kunden sich zu „Sicherheit“ Gedanken machen

- Wir bieten ohne Mehrkosten integrierte Sicherheitsfunktionen, die keiner unserer Konkurrenten erreicht. Unsere Konkurrenz verlangt von den Kunden, dass sie ein Security Gateway erwerben (Ubiquiti Unifi; Meraki Go), oder kann einen Großteil dieser Sicherheitsfunktionen gar nicht erst bereitstellen (NETGEAR und Cisco Small Business).
- Firewall, Angriffserkennungssystem, eine Deep Packet Inspection Engine mit der Fähigkeit, einen oder mehrere Verkehrstypen zu blockieren, starke Authentifizierung (Unterstützung für WPA3/OWE und 8021.x mit externem Radius in allen Access Points und Switches) und weitere Sicherheitsfunktionen wie TPM Chipsets sind bei uns

integriert. All diese Funktionen sind vorkonfiguriert oder lassen sich mit wenigen Klicks konfigurieren.

- Wir bieten eine Reihe erweiterter Funktionen, die der Großteil unserer Konkurrenten nicht verfügbar machen kann, z. B. Kontrolle über die WLAN Nutzung, gemeinsame Workflows zwischen Switches und Access Points, automatische Aktualisierungen, Auto Priorisierung von Sprach /Videoübertragung, automatische PoE Priorisierung für Access Points, dynamische HF Optimierung, NAT, DHCP und Router Modus.
- 2 Faktor Authentifizierung (2FA) trägt dazu bei, dass Angreifer daran gehindert werden, per Remote Zugriff in das Netzwerk einzudringen, und dass vertrauliche Kundendaten geschützt werden.

3. Wir sind erfolgreich, wenn Kunden wegen Ihres „Budgets“ besorgt sind

- Unsere Produkte haben einen sehr attraktiven Preispunkt.
- Es gibt keine versteckten Gebühren.
- Bei all unseren Konkurrenten müssen Kunden zusätzliche Gebühren und Abonnements bezahlen.
- Wir sind all unseren Konkurrenten überlegen, wenn die Gesamtbetriebskosten beurteilt werden (Access Points, Switches, Support Dienste, Verwaltung, Sicherheit, Zuverlässigkeit, Einfachheit).

4. Wir sind erfolgreich, wenn Kunden einen „bewährten Anbieter“ und „Zuverlässigkeit“ suchen

- Aruba ist ein anerkanntermaßen führender Anbieter für WLAN Technologie und kabelgebundene Lösungen.
- Wir bieten überlegene Hardware- und Softwarequalität, auch bei unseren Produkten für Kleinunternehmen.
- Alle Access Points verfügen über ein Wi-Fi Alliance Zertifikat
- Unsere Switches der Serien 1930 und 1960 sind entsprechenden Switches der Konkurrenz bei Durchsatz/Uplinks überlegen.
- Aruba ist für die außergewöhnliche Support Erfahrung anerkannt, die wir bieten.

Auf FUD reagieren (Fear, Uncertainty, Doubt)

1. Positionierung von Aruba Instant On (Funktionen, Skalierbarkeit)

Die Konkurrenz versucht, Lösungen für mittelständische Unternehmen zu positionieren, nicht für Kleinunternehmen, und könnte behaupten, dass Aruba Instant On keine Unternehmenslösung ist. Die Konkurrenz könnte auch behaupten, dass das System nicht skalierbar ist oder Wachstum nicht unterstützt und Kunden später eine andere Lösung kaufen müssen, wenn sie in Instant On investieren. Ein Verständnis dafür, wann Instant On positioniert werden sollte, kontert diese Aussagen.

Aruba Instant On ist ideal für Kleinunternehmen (ein oder mehrere Standorte) mit begrenztem IT Personal. Das System richtet sich primär an Kleinunternehmen und wachsende Unternehmen (d. h. weniger als 100 Benutzer pro Standort), aber Instant On Access Points können bis zu 250 Benutzer unterstützen und Switches sind bis 500 Benutzer skalierbar, wodurch wachsende Unternehmen unterstützt werden. Aruba Instant On ist auf Einfachheit, günstigen Preis und leichte Verwendung ausgelegt, bietet aber eine hochwertige, gebrauchsfertige Lösung mit der Sicherheit und Zuverlässigkeit, die Kleinunternehmen benötigen.

Für größere Organisationen oder solche mit besonderen technischen Anforderungen könnten Aruba Instant oder herkömmliche Aruba Access Points besser geeignet sein. Die Lösung Aruba Instant beinhaltet teurere Access Points und Switches und ist eine Lösung für mittelständische Unternehmen, die viele Optionen und Funktionen bietet. Unternehmen mit Spezialgeräten und spezifischen Anforderungen an das drahtlose Netzwerk wie spezifische Datenraten, die nicht aktiviert werden sollten, DTIM Anpassungen oder spezielle drahtlose QoS Einstellungen benötigen Aruba Instant anstelle von Aruba Instant On. Ein Verständnis für die spezifischen Anforderungen eines Kunden hilft, die beste Aruba Lösung zu positionieren (entweder Aruba Instant On, Aruba Instant oder Aruba Controller) und unsere Konkurrenz zu schlagen.

2. Aruba Instant On – Switch Lokalmodus (Weboberfläche) im Vergleich zum Cloud Modus

Einige der erweiterten Funktionen der Switches können nur über die Weboberfläche (lokal) konfiguriert werden. Wenn die Weboberfläche verwendet wird, ist die Verwaltung über die Cloud nicht möglich. Wir reagieren auf diese Einschränkung, indem wir erwähnen, dass die häufigsten Switch Funktionen im Cloud Portal und in der Mobile App verfügbar sind. Mehr und mehr erweiterte Funktionen werden in künftigen Versionen im Cloud Portal von Aruba Instant On verfügbar sein. Dies ist ganz ähnlich wie bei unserer Konkurrenz.

